



Wir suchen ab sofort einen

# Key Account Manager (m/w)

für die Region Norddeutschland

EOS, ein Unternehmen der Otto Group, ist das gemeinsame Dach von über 40 Unternehmen aus dem Bereich der Finanzdienstleistungen. Mit mehr als 5000 Mitarbeitern ist EOS als internationales Unternehmen weltweit präsent und befindet sich in einem dynamischen Wachstumsprozess.

## Ihre Aufgaben

- Neukundenakquisition und Betreuung der Key Accounts in den Postleitzahlregionen 1-3
- Regelmäßige Überprüfung bestehender Kundenpotenziale auf Up- und Cross-Selling-Ansätze
- Lösungsorientierter Vertrieb der EOS KSI Produkte
- Markt- und Konkurrenzbeobachtung

## Ihr Profil

- Sie haben eine akademische Vorbildung oder eine kaufmännische Ausbildung mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung
- Sie besitzen langjährige Vertriebs- und Dienstleistungserfahrung
- Sie haben ein fundiertes Know-how in den Bereichen Risiko-, Kredit- und Forderungsmanagement
- Sie können in überzeugender Präsentation Ihre Kunden und Partner mit Ideen und Verhandlungsgeschick begeistern
- Pragmatische Vorgehensweise und soziale Kompetenz gehören zu Ihren Stärken

Möchten Sie zusammen mit uns erfolgreich sein sowie eine verantwortungsvolle Aufgabe übernehmen, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihres Gehaltswunsches sowie des möglichen Eintrittstermins per Mail an: [career@eos-ksi.de](mailto:career@eos-ksi.de)

## Kontakt

EOS KSI Inkasso Deutschland GmbH  
Personalmanagement  
Stefan Seltenhorn  
Gottlieb-Daimler-Ring 7-9, 74906 Bad Rappenau  
+49 7066 9143 0  
[www.eos-ksi.de](http://www.eos-ksi.de)

With head and heart in finance

